

売上が“勝手に”上がる店舗の作り方セミナー -共感力が接客と数字を変える-

- ☑ 元・新幹線車内販売トップセールス。全国講師派遣会社においても年間講演数トップクラスを誇る人気講師が「売らずに、なぜか売ってしまう」仕組みを解説します。
- ☑ お店の接客・おもてなし力を磨きたい方にオススメです！！

【参加費無料】

日時：9/14(月)

13:30 ▶ 16:00 開催 (開場 13:00)

会場

ANAクラウンプラザホテル新潟
3階「阿賀」

新潟市中央区万代 5-11-20

人数

会場参加 30 人(先着順)

講師

茂木 久美子(もき くみこ)氏
(株)グローバルゲンテン代表取締役

申込

WEB 又は FAX にてお申込み下さい。

概要

第1部 基調講演(13:30~15:15)

第2部 公庫及び連携機関からのご案内
(15:15~15:30)

第3部 相談会(15:30~16:00)
※事前予約制となります。相談希望者と講師が一つのテーブルに集まる座談会形式を予定しています。



＜講師＞プロフィール
元・新幹線車内販売トップセールス。現場からの叩き上げで、25歳にして約2,500名を束ねる教育チーフに就任。人材育成・商品開発にも携わり、「売らずに、なぜか売ってしまう仕組み」を現場で体得する。「金スマ」「激レアさんを連れてきた。」「news every.」などメディア出演多数。



日本政策金融公庫
国民生活事業

主催：日本政策金融公庫 新潟支店
共催：(公財)新潟県生活衛生営業指導センター
後援：新潟県各生活衛生同業組合、新潟県信用保証協会

申込方法 WEB もしくは FAX にてお申込みください。

① WEB でのお申込み URL または 2 次元バーコードからお申込みください。

URL https://direct.jfc.go.jp/w112_SeminarApply?id=153d86e0-8ef2-4d74-9807-07893f12ee71	二次元コード 
--	---

② FAX でのお申込み 参加申込書をご記入の上、下記の番号まで送信してください。

FAX : 025-246-2039 ※番号のお間違いにご注意ください。

開催日 9 月 14 日 (月)	申込締切 8 月 28 日 (金)
------------------	-------------------

「売上が“勝手に”上がる店舗の作り方」セミナー参加申込書 申込日 年 月 日

(ふりがな) ご氏名				性別	男・女
	生年月日：大・昭・平 年 月 日				
(ふりがな) 会社名・屋号					
ご住所 (営業所)	〒		業種		
お電話	(営業所)	-	-	創業年月	年 月
	(携 帯)	-	-		
個別相談	茂木講師への相談(経営に関すること)		日本公庫への相談(ご資金調達やご資金繰など)		
	☐ 希望する ☐ 希望しない		☐ 希望する ☐ 希望しない		

※定員になり次第、お申込みを締め切らせていただきます。定員を超えた場合は、お電話でご連絡を差し上げます。当方から連絡がない場合、申込受付は完了しておりますので、直接会場までご来場ください。

※ご記入いただきましたお客様の情報は、次の利用目的のみに使用させていただきます。

①本セミナーの実施、運営 ②アンケート実施等による調査・研究及び参考情報の提供 ③融資制度等のご案内のためのダイレクトメールの発送等（任意）

【③の利用目的につきましては、任意ですので、同意されない方は、次の□に✓をつけてください。】

☐ 日本公庫が③の利用目的で利用することに同意しません。

＜相談の内容について＞

☆上記相談をご希望される方は、簡易で構いませんので内容をご記載ください。なお講師への相談は座談会形式となります。相談内容を講師以外に聞かれたくない方はご注意ください。(公庫への相談は個別に伺います。)

＜セミナー会場のご案内＞



※お車でのご来場の方は、ホテル正面に駐車スペースがございますので、そちらをご利用下さい。